



Camera di Commercio  
Genova



UNIONCAMERE



DINTEC  
CONSORZIO PER L'INNOVAZIONE  
TECNOLOGICA



ROADSHOW FINANZA AGEVOLATA PER LE PMI  
UNA PANORAMICA SUI BANDI E PRESENTAZIONE DEL PORTALE AGEVOLAZIONI

# LE MISURE PER L'INTERNAZIONALIZZAZIONE

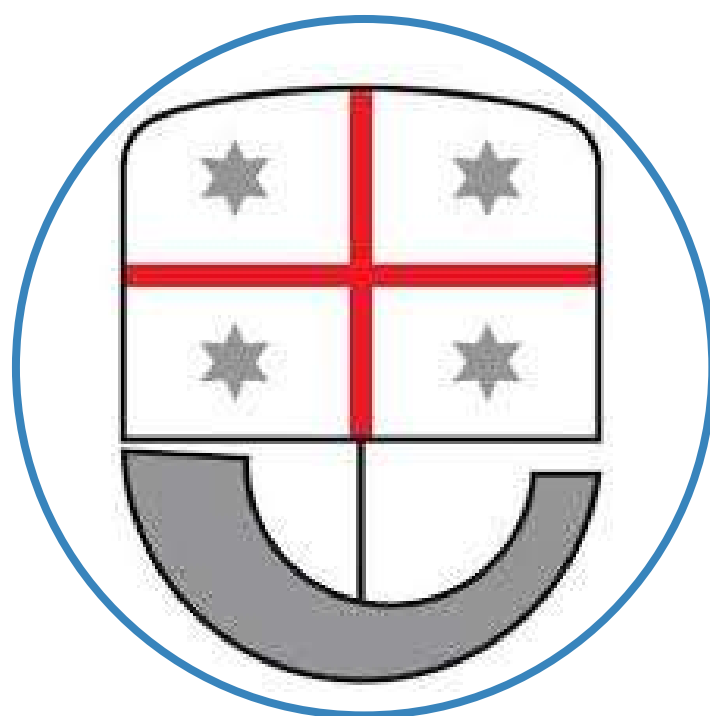
***Valeria Centinaro***

Responsabile Area Opportunità, Progetti Internazionali e Financial Advisory  
Promos Italia

**CCIAA DI GENOVA - 16 Aprile 2025**



# LE MISURE PER FINANZIARE L'INTERNAZIONALIZZAZIONE



## LIVELLO REGIONALE

Bandi e contributi stanziati  
dalle Regioni anche attraverso i  
fondi europei indiretti del POR  
FESR



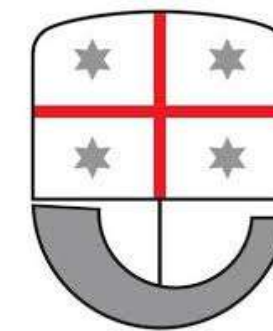
## LIVELLO NAZIONALE

Misure a sostegno delle PMI  
promosse dal Governo centrale  
e dalle sue partecipate,  
principalmente SIMEST, CDP,  
Invitalia



## LIVELLO EUROPEO

Supporto allo sviluppo della  
presenza estera delle imprese  
europee attraverso servizi mirati e le  
opportunità dei fondi diretti, dei  
cascade funds e - indirettamente -  
dalle gare d'appalto europee.



# MISURE REGIONALI PER L'INTERNAZIONALIZZAZIONE

## BANDO "SUPPORTO ALLA REALIZZAZIONE DI PROCESSI DI INTERNAZIONALIZZAZIONE REALIZZATI DA MPMI"

- 1 Milione di dotazione finanziaria
- Fondo perduto nella misura del 50% degli investimenti sostenuti
- Contributo massimo: € 20.000/ domanda, con spese tra €8.000 - 40.0000
- De Minimis

Presentazione delle domande **dal 9 aprile 2025** sino a esaurimento risorse

**Fondi già esauriti**

# MISURE REGIONALI PER L'INTERNAZIONALIZZAZIONE



- **Spese ammissibili:**

- acquisizione di **servizi di supporto all'internazionalizzazione** in favore delle PMI: consulenze specialistiche, Temporary Export Manager per 6 mesi, e-commerce e marketplace, spese promozionali incluse traduzioni, spese marketing, etc.
- **partecipazione agli eventi** di carattere internazionale: area espositiva, spedizioni, spese promozionali, consulenze per la partecipazione all'evento, viaggio e alloggio, spese digitali, interpretariato e traduzione
  - Per la partecipazione ad Expo Osaka le spese saranno coperte a fondo perduto al 70%
- **costi indiretti del 7%** forfettari
- è sempre esclusa IVA e altri oneri



# FONDO 394/81

simest   
gruppo cdp

**Finanziamenti agevolati** a valere sul Fondo 394 per la competitività internazionale delle imprese italiane con focus su digitalizzazione, sostenibilità, crescita all'estero e filiere.




**Benefici Misura Africa e Misura America Latina**  
finanziamenti su plafond dedicati, esenzione garanzie e fondo perduto, elevato fino al 20% per imprese del Sud




**Misure dedicate per eventi straordinari**  
per le imprese colpite dalle alluvioni 2023 e per le imprese energivore o che hanno intrapreso percorsi di efficientamento energetico


# SISTEMA DI AGEVOLAZIONI


- **FINANZIAMENTO TASSO AGEVOLATO:** pari al **10%, al 50% o all'80%** del tasso mensile di riferimento UE, a scelta dell'impresa richiedente in base alla disponibilità del plafond de minimis:
  - 3,71% tasso UE (**0,371%, 1,855% o 2,968%**). Tool di stima del plafond "de minimis"
- **CO-FINANZIAMENTO:**
  - 1) fondo perduto **fino al 20%** dell'Importo dell'Intervento, fino a un max di € 200.000.
    - **Imprese con interessi in Africa**, aventi almeno una sede operativa costituita dal almeno 6 mesi nelle **Regioni del Sud-Italia** (Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia, Sardegna e Sicilia) antecedenti alla data di presentazione della Domanda;
  - 2) fondo perduto **fino al 10%** dell'importo dell'intervento, fino a un max di € 100.000, può essere richiesto da:


 **PMI con sede operativa al Sud Italia** (Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia, Sardegna e Sicilia) costituita da almeno 6 mesi


 **PMI in possesso di certificazioni ambientali/di sostenibilità**


 **PMI giovanili** (i.e. imprese costituite per almeno il 60% da giovani tra i 18 e 35 anni oppure per le società di capitali, imprese in cui le quote di partecipazione sono detenute per almeno il 60% giovani tra i 18 e i 35 anni)


 **PMI femminili** (i.e. imprese costituite almeno al 60% da donne oppure per le società di capitali, imprese in cui le quote di partecipazione sono detenute per almeno il 60% da donne)

 **PMI con una quota di fatturato export** risultante dalle dichiarazioni IVA degli ultimi due esercizi pari ad almeno il 20% del fatturato totale

 PMI o Start-up **innovative** registrate presso la sezione speciale della camera di commercio

 Imprese, anche diverse da PMI, con interessi diretti nei **Balcani Occidentali**

 Imprese, anche diverse da PMI, localizzate nei comuni colpiti **dalle alluvioni in Emilia-Romagna o comuni limitrofi e in Toscana** (solo per il prodotto Transizione Digitale o Ecologica)

 Imprese, anche diverse da PMI in possesso di **certificazioni ambientali/di sostenibilità** e che abbiano emanato una **policy di procurement sostenibile** con specifici criteri minimi

 Imprese **con interessi in Africa non aventi sedi operative** nelle **Regioni del Sud Italia\***

Nuova  
Misura Africa



01	Certificazioni e consulenze	>	Per spese per l'ottenimento di <b>certificazioni di prodotto e di sostenibilità</b> e spese per <b>consulenze e studi di fattibilità</b> per la realizzazione di progetti di internazionalizzazione, di innovazione tecnologica e di prodotto, dei propri processi produttivi e della propria sostenibilità (internazionalizzazione).
02	Inserimento mercati esteri	>	Per l' <b>apertura di nuove strutture commerciali all'estero</b> (ove non già presenti) o il <b>potenziamento e/o sostituzione</b> di una propria struttura già esistente all'estero (ad eccezione del negozio). Le strutture ammissibili sono: negozio, corner, showroom o ufficio.
03	Fiere ed Eventi	>	Per la partecipazione a fiere e eventi di carattere internazionale, anche in Italia. <b>Fino a 3 eventi di carattere internazionale</b> , anche virtuale tra: fiera, mostra, missione imprenditoriale e missione di sistema.
04	E-commerce	>	Per la creazione o il miglioramento di una <b>piattaforma propria di e-commerce</b> o l'accesso ad una <b>piattaforma di terzi (marketplace)</b> per la commercializzazione in Paesi esteri di beni o servizi prodotti in Italia o distribuiti con marchio italiano registrato.
05	Temporary Manager	>	Per le imprese che intendano avvalersi temporaneamente di <b>figure professionali specializzate</b> per la realizzazione di progetti di <b>internazionalizzazione</b> , e di progetti di <b>innovazione tecnologica, digitale e dei processi produttivi e a sostegno della transizione green</b> purché mirati all'internazionalizzazione.
06	Transizione Digitale e/o Ecologica	>	Per investimenti per l'innovazione <b>digitale</b> o per la transizione <b>ecologica</b> , nonché <b>investimenti produttivi generici</b> per il rafforzamento della solidità patrimoniale delle aziende esportatrici.
07	Potenziamento Mercati Africani	>	Lo strumento finanzia spese per <b>rafforzare la solidità patrimoniale dell'impresa</b> , anche in Italia, inclusi finanziamenti per <b>aumenti di capitale sociale, finanziamenti soci, investimenti, formazione del personale africano</b> , e <b>spese per assunzioni e contratti di lavoro</b> , secondo i requisiti della Circolare di riferimento.
08	Misura America centrale o meridionale	>	Lo strumento finanzia spese per <b>rafforzare la solidità patrimoniale dell'impresa</b> , anche in Italia, inclusi aumenti di <b>capitale sociale e finanziamenti per controllate</b> . Copre anche spese per <b>investimenti, formazione del personale, viaggi, assunzioni e contratti di lavoro</b> per personale dall' <b>America centrale o meridionale</b> , nel rispetto dei requisiti della Circolare di riferimento.

## 6 LINEE di FINANZIAMENTO “classiche”



2 bilanci

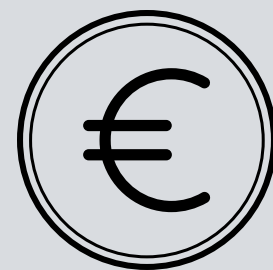
2 bilanci

1 bilancio

2 bilanci

2 bilanci +  
export 10% o PMI  
produttiva in filiera  
con export 3%

2 bilanci



min 10k  
max 35% fatturato  
biennio (max 500k/  
2,5M / 3,5M in base  
a dimensione az.)

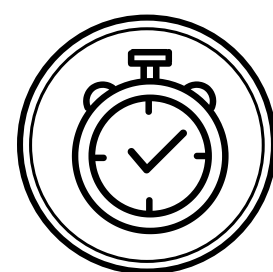
min 10k  
max 20%  
fatturato biennio  
e max 500k

no min  
max 20%  
fatturato ultimo  
anno e max 500k

min 10k  
max 20%  
fatturato biennio  
e max 500k

min 10k  
max 35% fatturato  
biennio (max 500k/  
2,5M / 5M in base a  
dimensione az.)

min 10k  
max 20%  
fatturato biennio  
e max 500k



6 anni

4 anni

4 anni

4 anni

6 anni

4 anni



25% anticipo  
+ 2 tranches

25% anticipo  
+ saldo

25% anticipo  
+ saldo

25% anticipo  
+ saldo

25% anticipo  
+ 2 tranches

25% anticipo  
+ saldo

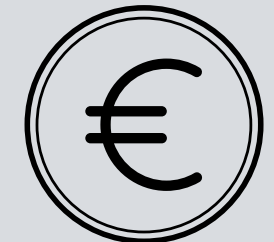


LINEE DI  
FINANZIAMENTO  
“regionali”

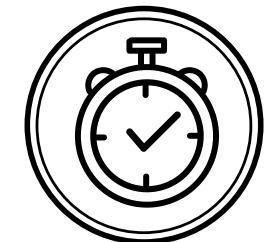


- 1.aziende esportatrici (+5% fatturato export) e:
  - con export o import da/verso Africa +2%, opp.
  - presenti stabilmente in Africa
- 2.imprese con fatturato +10% con aziende del punto 1
- 3.imprese non esportatrici che vogliono investire in Africa (max 30% importo amm.)

- 1.aziende esportatrici (+5% fatturato export) e:
  - con export o import da/verso Amelac +2%, opp.
  - presenti stabilmente in Amelac
- 2.imprese con fatturato +10% con aziende del punto 1
- 3.imprese non esportatrici che vogliono investire in Amelac (max 30% importo amm.)



min 10k  
max 35% ricavi medi biennio e max: 500k micro /2.5 PMI e startup innovative / 5M altre imprese  
10% fondo perduto e max 100k (20% per aziende del Sud e max 200k), 0,371% tasso agevolato  
possibilità esenzione delle garanzie



6 anni



- rafforzamento della solidità patrimoniale (almeno 60%), incl. ad es. acquisto/leasing macchinari, tecnologie, attrezzature IT, spese per industria 4.0, immobili o sedi produttive in loco, investimenti in sostenibilità anche in IT
- realizzazione investimenti (max 40%) tra cui la formazione personale e spese di viaggio, assunzione personale, tirocini o apprendistati 6m, affitto locali, spese promozionalit
- spese consulenziali per la conformità alla normativa ambientale
- spese per consulenze per la presentazione della domanda

# CONDIZIONI DI AMMISSIBILITA'

- avere **sede legale o operativa** in Italia
- essere nel pieno e libero esercizio dei propri diritti e **regolarmente costituita e iscritta nel registro delle imprese e in stato di attività**.
- operare in conformità alle disposizioni legislative e regolamentari nazionali in **materia ambientale**;
- essere in regola con il **DURC**;
- non avere ricevuto, e successivamente non rimborsato o depositato in un conto bloccato, aiuti individuati quali illegali o incompatibili dalla Commissione europea;
- **non risultare inadempiente** ad altre obbligazioni assunte **nei confronti della SIMEST** in qualità di gestore di fondi pubblici e non trovarsi comunque in alcuna delle situazioni previste quale causa di revoca dell'Intervento Agevolativo.
- **avere integralmente restituito** gli importi oggetto di un **provvedimento di revoca**, totale o parziale, o di restituzione dei finanziamenti agevolati concessi a valere sul Fondo 394/81 o di un Cofinanziamento;
- non essere coinvolta in **procedure concorsuali**
- **non rientrare nello scoring 10, 11 e 12 e non trovarsi in difficoltà**, ai sensi dell'articolo 2, punto 18, del Regolamento (UE)
- non rientrare nell'ambito delle **Esclusioni** - settori della pesca e dell'acquacoltura e nel settore della produzione primaria di prodotti agricoli



# TIMELINE

Le spese devono essere **sostenute, fatturate e pagate successivamente alla data di ricezione del CUP** (Codice Unico di Progetto) e comunque riferite ad attività svolte nel periodo di realizzazione dell'investimento (da ricezione CUP a +24 mesi da stipula)



Deroga per le spese di consulenze finalizzate alla presentazione della domanda

- **Misura America centrale o meridionale**
- **Potenziamento Mercati Africani**
- **Transizione Digitale e/o Ecologia**
- **Inserimento Mercati**

# EROGAZIONE DEL FINANZIAMENTO

L'intervento agevolativo avviene in massimo **3 tranches** sul Conto Corrente Dedicato (verifiche e controlli)



## **Contratto**

Stipula del finanziamento  
SIMEST



## **25% anticipo**

entro 30 giorni



## **1° Rendicontazione**

entro 12 mesi dalla  
data di stipula



## **25%**

entro 3 mesi dalla 1°  
rendicontazione



## **Saldo**

entro i 4 mesi periodo  
realizzazione



- **Certificazioni e Consulenze**
- **Fiere ed Eventi**
- **E-commerce**
- **Temporary Manager**

# EROGAZIONE DEL FINANZIAMENTO

L'intervento agevolativo avviene in massimo **2 tranches** sul Conto Corrente Dedicato (verifiche e controlli)



# CONTRIBUTO EXPORT

Il "Contributo export" è uno strumento di **supporto al tasso d'interesse** che ha l'obiettivo di consentire alle imprese italiane la possibilità di offrire agli acquirenti esteri condizioni competitive quanto quelle offerte dai competitor internazionali (commesse).

## 1) CREDITO FORNITORE

Il **Contributo Export su Credito Fornitore** consente agli esportatori italiani di offrire ai propri acquirenti esteri **condizioni di pagamento dilazionato a medio e lungo termine ad un tasso d'interesse minimo agevolato** (pari al CIRR, regolato in OCSE).

- Contratti commerciali stipulati tra esportatore italiano e acquirente estero per la **fornitura di beni di investimento e servizi** (es. macchinari, impianti e relativi studi e servizi)
- **Minimo 15% in contanti** entro il «punto di partenza del credito» (i.e. spedizione/consegna o collaudo) **e 85% con pagamento dilazionato a medio e lungo termine (i.e. ≥ 24 mesi)** tramite emissione di titoli pagamento da parte dell'acquirente estero all'esportatore

Dilazione di pagamento  
competitiva

Tasso fisso agevolato  
CIRR (calcolato  
mensilmente dall'OCSE)

Strumento  
gratuito

Erogato in un'unica  
soluzione  
all'esportatore



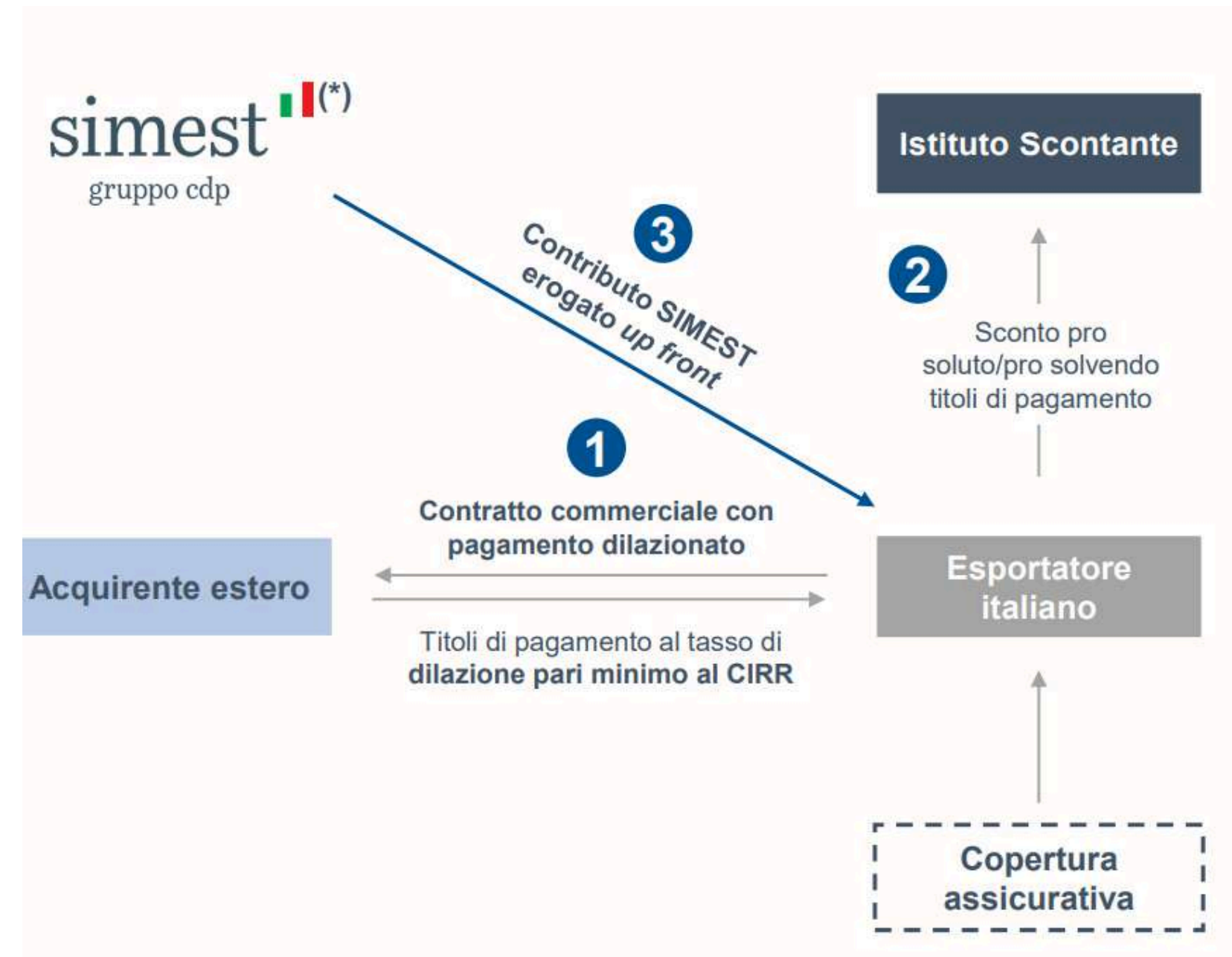
### Tipologia di sconto: Pro soluto e/o pro solvendo

Operazioni di sconto pro soluto o pro solvendo di **titoli di pagamento** rilasciati dall'acquirente estero all'esportatore italiano per il regolamento dei pagamenti relativi all'85% del valore dei contratti di esportazione con dilazione a medio-lungo termine.

Il Contributo SIMEST è **erogato up front** all'esportatore italiano a copertura (nei limiti del contributo massimo erogabile) della differenza tra:

- il tasso applicato per lo sconto (pro soluto o pro solvendo) di titoli di pagamento emessi dall'acquirente estero a valere su contratti di esportazione di beni di investimento e servizi
- il tasso della dilazione contrattuale richiesto dall'esportatore italiano (al netto del premio assicurativo e di eventuali spese e commissioni bancarie incluse nel tasso)

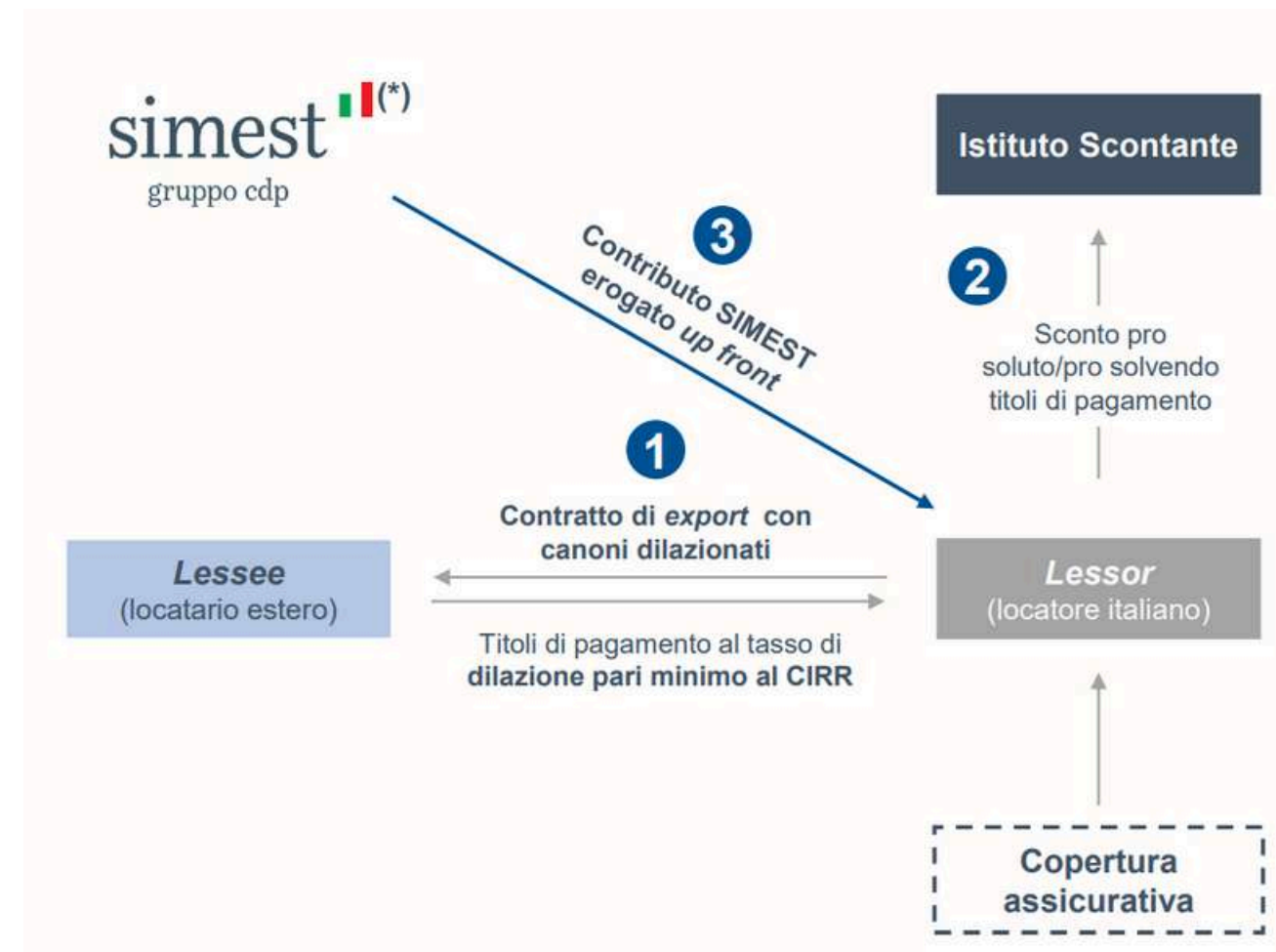
**Tipologia titoli di pagamento scontabili:** Promissory notes (cambiale pagherò), bills of exchange (tratta), lettere di credito irrevocabili, anche «stand-by», lettere di garanzia irrevocabili e autonome. L'operazione può prevedere la copertura assicurativa per il rischio del credito dell'Acquirente estero.



## 2) LEASING ALL'ESPORTAZIONE

È un **Contributo concesso al lessor (o locatore) italiano**, a parziale o totale riduzione del costo dello smobilizzo di titoli di pagamento (ivi incluso crediti nella forma di lettere di credito stand by e lettere di garanzia autonome e irrevocabili, laddove applicabili) emessi dal lessee (locatario) estero a fronte di contratti di locazione (finanziaria o operativa) di **beni e servizi di investimento**.

**Termini contrattuali di pagamento:** Minimo 15% in contanti entro il «punto di partenza del credito» (i.e. spedizione/consegna o collaudo) e **85% con pagamento dilazionato a medio e lungo termine (i.e.  $\geq 24$  mesi)** tramite emissione di titoli pagamento da parte del locatario estero al locatore italiano





### 3) CONFERME LETTERE CREDITO EXPORT

È un contributo concesso alla banca emittente estera, per ridurre il costo complessivo in conto interessi del finanziamento a medio lungo termine di lettere di credito export, nella forma **della stabilizzazione del tasso della lettera di credito ad un tasso fisso agevolato pari al CIRR e di un contributo in conto interesse a fondo perduto.**



## 4) CREDITO ACQUIRENTE

È un contributo concesso all'acquirente estero, per ridurre il costo complessivo in conto interessi dei propri **finanziamenti export**, nella forma della **stabilizzazione del tasso del finanziamento ad un tasso fisso agevolato pari al CIRR e di un contributo in conto interesse a fondo perduto**.

**Termini contrattuali di pagamento:** 15% di pagamento anticipato entro la data del “Punto di Partenza del Credito” (e comunque entro la data di spedizione/consegna o, nel caso di costruzione di stabilimenti “chiavi in mano” entro la messa in esercizio) e l’85% dilazionato a medio-lungo termine.

### CHI PUO' PRESENTARE DOMANDA:

- Esportatori Italiani
- Banche italiane e straniere



## 5) INVESTIMENTI PARTECIPATIVI

SIMEST può acquisire partecipazioni di minoranza in imprese italiane e controllate estere per progetti di espansione internazionale.

Sostiene gli **investimenti all'estero** come partner istituzionale di minoranza con orizzonte temporale di lungo termine. Lo può fare:

- sia acquisendo partecipazioni in controllate estere
- sia intervenendo nelle imprese italiane stesse, a condizione che queste ultime utilizzino le risorse per sviluppare investimenti produttivi di innovazione e ricerca rivolti ad un migliore posizionamento sui mercati esteri.

**BENEFICIARI:** tutte le imprese che realizzano investimenti produttivi, commerciali o di innovazione tecnologica nell'ambito di un programma di sviluppo internazionale.

Per i soli investimenti diretti all'estero, è possibile **affiancare alla partecipazione diretta SIMEST** quella del **Fondo di Venture Capital**, che gestisce in convenzione con il Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale. La remunerazione del FVC è pari al tasso BCE + uno spread commisurato alla classe dimensionale dell'impresa.



## Caratteristiche

- **Entità della partecipazione:** la partecipazione complessiva SIMEST + Fondo di Venture Capital può raggiungere al massimo il 49% del capitale dell'impresa estera e non può superare quella dell'impresa italiana promotrice.
- **Durata della partecipazione** fino a 8 anni

## Strumenti attivabili in paesi Extra UE:

- **Contributo in conto interessi:** andrà ad influire positivamente sul costo del finanziamento eventualmente richiesto dalla società proponente ad un istituto di credito terzo per finanziare la propria quota di partecipazione nel capitale estero. Agevolazione sul finanziamento per l'acquisizione della partecipazione nella società estera (a valere sul 90% della quota dell'impresa italiana e fino al 51% del capitale della società estera) fino a 40 mln per singolo progetto e fino a 80 mln per gruppo economico.

**NOVITA':** dal 1° gennaio 2025 è stata istituita la nuova "Sezione venture capital e investimenti partecipativi"\* del Fondo 394/81, che subentra al Fondo Venture Capital (FVC). Questa sezione eredita tutti i rapporti giuridici attivi e passivi del FVC.

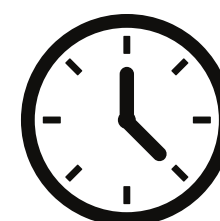
# MORNING TALK FINANZIARE L'EXPORT DELLE PMI



Camera di Commercio  
Genova

simest  
gruppo cdp

**Promos Italia in collaborazione con SIMEST** organizza un ciclo di incontri per conoscere i finanziamenti dedicati alle imprese che vogliono crescere sui mercati internazionali. Il ciclo è caratterizzato da 6 incontri dedicati a imprese e professionisti di settore che vogliono approfondire le opportunità di finanziamento e non solo e rappresenta un'occasione unica per approfondire gli strumenti a supporto dell'export e dell'internazionalizzazione.



9:30 - 10:10

- **14 marzo 2025** - Focus Fiere ed eventi - [Iscriviti](#)
  - **11 aprile 2025** - Focus Inserimento mercati - [Iscriviti](#)
  - **20 giugno 2025** - Focus Certificazioni e Consulenze e Temporary Manager - [Iscriviti](#)
  - **26 settembre 2025** - Focus Transizione digitale ed ecologica - [Iscriviti](#)
  - **28 novembre 2025** - Focus E-commerce - [Iscriviti](#)
  - **12 dicembre 2025** - Focus Prestiti Partecipativi - [Iscriviti](#)
- **15 Aprile 2025:** Opportunità in America Latina: Focus IP SME Helpdesk e finanziamenti - [Iscriviti](#)
- **16 Aprile 2025:** Presentazione di SIMEST alle aziende del Progetto SEI delle novità 2025 (10.00-12.00)



The European Union flag, featuring twelve yellow stars arranged in a circle on a blue background, is partially visible on the left side of the slide, separated from the white background by a diagonal line.

# LE OPPORTUNITÀ DALL'EUROPA

L'Unione europea non concede generalmente finanziamenti per promuovere l'internazionalizzazione ma per **promuovere lo sviluppo del mercato interno europeo e per promuovere la cooperazione con i Paesi Terzi.**

Ciò si traduce in **misure, opportunità e progetti rivolti alle imprese e alle organizzazioni europee** che facilitano l'espansione internazionale e la cooperazione commerciale, tecnologica e industriale.



The image features a partial view of the European Union flag, showing a blue field with twelve yellow stars arranged in a circle. The flag is positioned on the left side of the slide, with its edge following a diagonal line that separates it from the white background on the right.

La Commissione europea supporta l'internazionalizzazione delle PMI attraverso:

- **Single Market Programme** con una dotazione di € 4.2 Miliardi per facilitare il commercio all'interno dell'Unione Europea attraverso **servizi** (es. IPR Helpdesk per la protezione intellettuale, Access2Markets, etc.) **e progetti** a favore delle PMI e dei cluster europei
- **Global Europe** con una dotazione di € 79.5 Miliardi per la promozione della **cooperazione nei Paesi Terzi**, attraverso:
  - **European Neighbourhood Instrument (ENI)** per lo sviluppo di collaborazioni con i Paesi limitrofi dell'area del Mediterraneo, dei Balcani
  - **International Partnerships** nei Paesi emergenti



# ERASMUS FOR YOUNG ENTREPRENEURS

Erasmus for Young  
**Entrepreneurs**

**Erasmus per giovani imprenditori (EYE)** è un programma di scambio transfrontaliero che offre ai nuovi imprenditori con meno di 3 anni di esperienza – o aspiranti imprenditori con una solida idea imprenditoriale– l'opportunità di effettuare degli scambi presso professionisti già affermati che gestiscono piccole o medie imprese in un altro Paese partecipante al programma.

## COSA PREVEDE?

- Il periodo di scambio avviene nell'arco di **1 - 6 mesi** presso la sede dell'imprenditore esperto (HE - host entrepreneurs).
- I giovani imprenditori beneficiano di una **sovvenzione mensile** a copertura dei costi di viaggio e soggiorno da € 600 a € 1.200 al mese.

**Paesi coinvolti:** 27 Stati Membri dell'UE + Paesi dei Balcani + Islanda + Liechtestain + Norvegia + Turchia + Moldavia + Ucraina

  
**12.217**  
Scambi  
imprenditoriali

  
**22.918**  
Nuovi  
imprenditori  
candidati

  
**13.700**  
Imprenditori  
ospitanti candidati

  
**45**  
Paesi coinvolti

# BANDI A CASCATA



Il supporto finanziario a terze parti, meglio conosciuto come Cascade Funding (finanziamento a cascata), è un meccanismo di finanziamento adottato dalla Commissione Europea che mira a facilitare la **distribuzione di fondi europei a realtà imprenditoriali innovative, prevalentemente PMI e startup**, attraverso le cosiddette [open calls](#).

Il processo di distribuzione dei finanziamenti a cascata è articolato in **tre fasi**:

1. la Commissione europea eroga un finanziamento a un **consorzio europeo** vincitore di una call for proposals;
2. il consorzio beneficiario diventa l'intermediario che amministra la sovvenzione ricevuta dalla Commissione e predispone **open call rivolte a imprese** che non fanno parte del consorzio;
3. le imprese che superano il **processo di selezione** delle open call ottengono un **contributo** volto a sviluppare progetti per accelerare il loro business.

Le Open Call sono disponibili nel portale ufficiale della Commissione Europea, Funding & Tenders.



# BANDI A CASCATA



Alcune opportunità aperte al momento:

- WE-RISE 1st Open Call (Women Entrepreneurs in Renewable, Innovative, and Sustainable Enterprises: grant di 50k per 10 startup femminili del settore GreenTech, AgriTech e ClimateTech per accelerare lo sviluppo all'estero)

# EU BUSINESS HUB JAPAN & KOREA



EUBusiness HUB è il nuovo programma finanziato dall'UE lanciato il 29 maggio 2024 che sostiene le piccole e medie imprese (PMI) dell'UE nei settori verde, digitale e sanitario ad entrare nei mercati del **Giappone** e della Repubblica di **Corea**.

## COSA PREVEDE?

- **20 missioni tra il 2024 ed il 2027**, di cui 10 in Giappone e 10 in Corea.
- **Prossima Missione: Giappone - EU Business Hub @ Smart Energy Week Autumn 2025** | scadenza domande: 6 Giugno 2025.
- Per ogni missione è prevista la partecipazione di 50 aziende europee.
- I settori coinvolti sono: **Green Economy, Digital, Medicale**
- Ogni missione verrà svolta in occasione di fiere ed eventi internazionali e le imprese beneficeranno **gratuitamente** di un percorso di preparazione e coaching, dell'organizzazione di incontri b2b, di uno spazio presso l'evento/fiera, interpretariato e supporto per la predisposizione del materiale promozionale
- E' previsto un **rimborso** delle spese di viaggio e un finanziamento aggiuntivo per servizi di follow-up post-missione

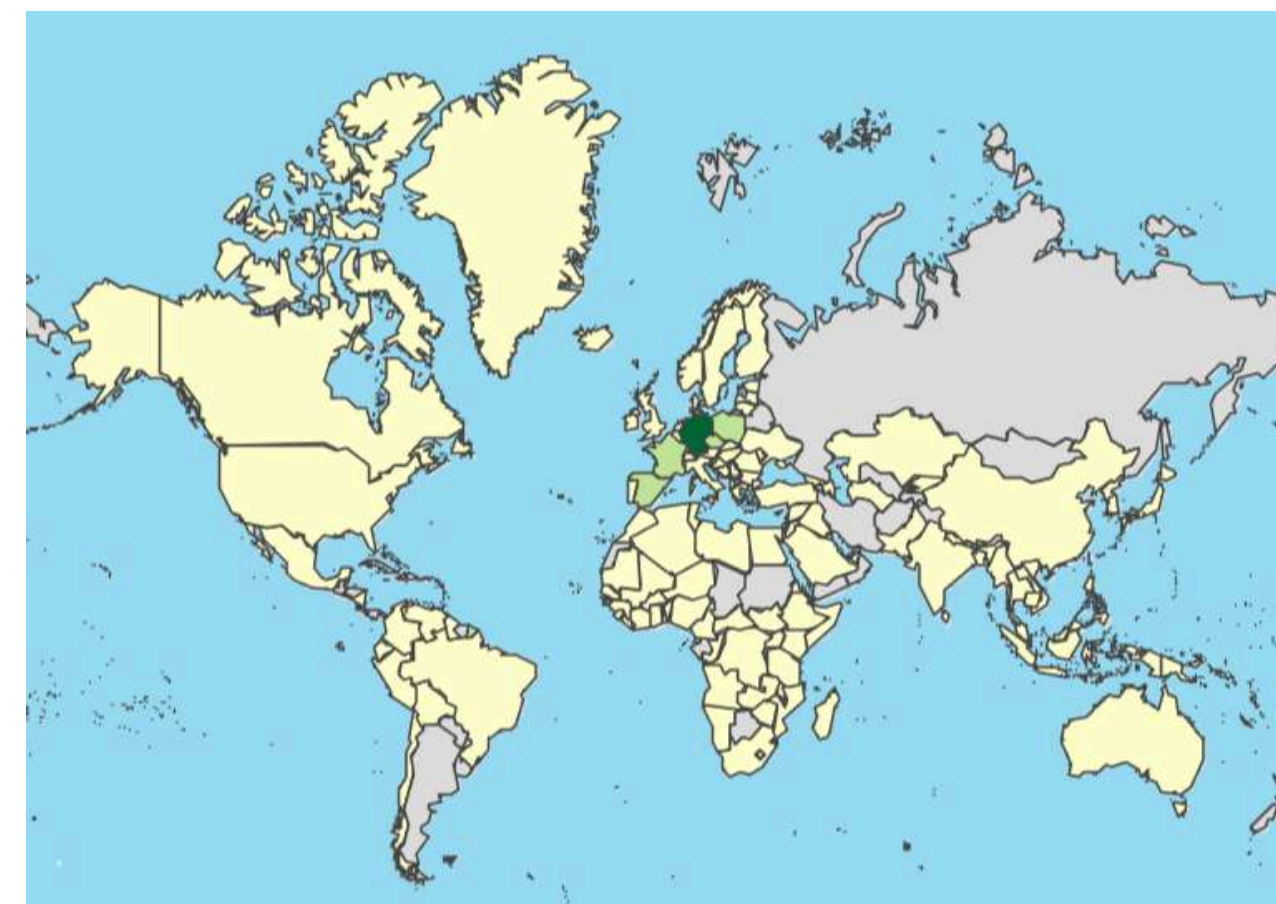
Per info: [eubusinesshub@promositalia.camcom.it](mailto:eubusinesshub@promositalia.camcom.it)

# LE GARE D'APPALTO EUROPEE: UNA FORMA ALTERNATIVA DI INTERNAZIONALIZZAZIONE



Le gare d'appalto europee costituiscono una forma alternativa di internazionalizzazione valida specialmente per alcuni settori (ICT, servizi, comunicazione, costruzioni, engineering, etc.).

Oltre 700 miliardi all'anno sono a disposizione delle imprese europee per la partecipazione a **gare d'appalto per beni, servizi e lavori** indette dai Paesi Membri dell'UE e dalle Istituzioni Europee.





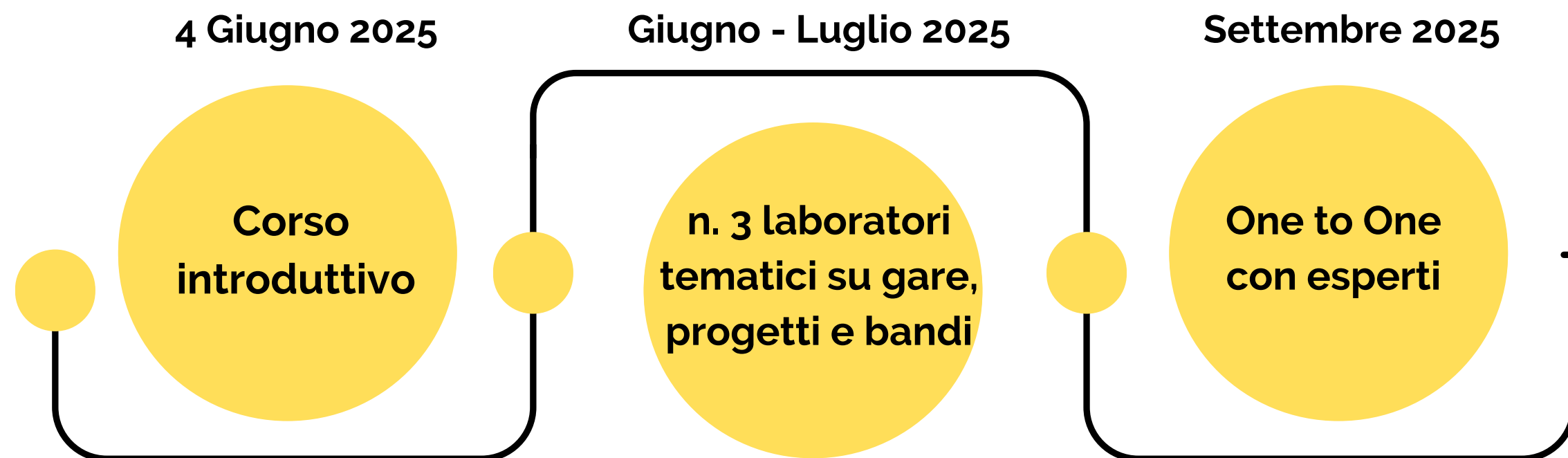
# FINANCIAL ADVISORY E GARE D'APPALTO EUROPEE - 2025



Camera di Commercio  
Genova

**Promos Italia** offre un corso formativo tecnico-operativo gratuito, progettato per supportare le imprese nell'acquisizione delle competenze necessarie per sfruttare al meglio le **opportunità offerte dai bandi** e dalle **gare d'appalto europee**. Il programma si distingue per il suo **approccio pratico** e focalizzato, fornendo **strumenti concreti** e **strategie operative** da applicare immediatamente.

Il progetto è articolato in **tre fasi**, per adattarsi alle esigenze e agli interessi della tua azienda. Il percorso è concepito in modo progressivo, diventando sempre più specifico e mirato per il tuo business. Le imprese interessate potranno accedere a **incontri individuali o di gruppo** con **esperti** per ricevere **supporto specifico** per analizzare le migliori opportunità per il loro business.



# **Grazie!**

**Valeria Centinaro**  
**Responsabile Area Opportunità**  
**Promos Italia**

**[euprojects@promositalia.camcom.it](mailto:euprojects@promositalia.camcom.it)**

**[www.promositalia.camcom.it](http://www.promositalia.camcom.it)**